



<https://www.otodo.com/poste/ingenieur-commercial-grand-public/>

Ingenieur commercial grand public

Description

Entreprise française innovante en forte croissance dans le domaine du « Smart Energy », nous réalisons aujourd'hui 8 MEUR de chiffre d'affaires avec une équipe de 50 collaborateurs hautement qualifiés. Notre ambition est forte pour les cinq prochaines années, avec une accélération de notre développement et le lancement de projets structurants.

Dans ce contexte, nous renforçons notre organisation en recrutant un(e) Ingénieur Commercial Grand Public pour prendre en main la gestion de nos différents canaux de ventes.

Responsabilités

Résumé du Poste

Rattaché à la direction commerciale, vous prenez en charge la formation, l'animation et le suivi de la performance des canaux de ventes : téléventes et points de ventes magasins partenaires.

Vos reportez des performances de vos canaux de vente et mettez en place les plans d'actions nécessaires à l'obtention des objectifs de ventes fixés.

Missions principales

- **Animer des canaux de ventes distribution et téléventes**
 - Animer le réseau de point de vente partenaire (formation des vendeurs, suivi des performances de vente et de raccordement, challenges commerciaux)
 - Assurer les objectifs de ventes et reporter des performances vers la direction
 - Mettre en place et suivre les plans d'actions ventes par canal
 - Optimiser taux de transformation des leads
 - Travailler avec les équipes marketing pour améliorer le discours et les taux de vente
 - Gérer les éventuels problèmes ou réclamations.
 - Participer au maintien d'une relation clients/partenaires de qualité.

Qualifications

Compétences Requises

- Aisance relationnelle et sens du service client
- Connaissances des canaux de ventes grand public (web, distribution, télévente)
- Capacité de formation et d'animation d'équipes vendeurs en point de vente
- Capacité à travailler en autonomie tout en collaborant efficacement avec les équipes commerciales et opérationnelles

Qualifications

Organisme employeur

Otodo

Type de poste

Temps plein

Date de début du poste

Dès que possible

Durée du contrat

CDI

Lieu du poste

Paris, Tours

Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

septembre 3, 2026

- Bac +3 à Bac +5 en force de vente ou école de commerce
- Expérience de 3 à 5 ans dans un poste similaire (responsable téléventes, animation points de ventes, responsable des ventes magasin)

Compétences Techniques

- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Outlook, PowerPoint, Excel)
- Familiarité avec les ERP ou outils de gestion de projet/ventes
- Capacité à apprendre rapidement de nouveaux outils numériques

Qualités Personnelles

- Sens du résultat et persévérance
- Esprit d'initiative et proactivité
- Discrétion et respect de la confidentialité
- Bonne gestion du stress et des priorités

Contacts

Candidature à envoyer à Angélique Quéty / 0613619212 / rh@otodo.fr